

Neue Vertriebsansprechpartner



Verstärken den Vertrieb von Bartscher: Sebastian Bross (links) und Joel Nachtigall / Foto: Bartscher

Mit Sebastian Bross und Joel Nachtigall verstärkt Bartscher sein Vertriebsteam um zwei erfahrene Persönlichkeiten, die unterschiedliche Blickwinkel der Großküchenbranche vereinen ? und damit kompetente Ansprechpartner für Handelspartner und Gastro-Fachplaner sind.

Sebastian Bross ist nun für das Verkaufsgebiet Süd verantwortlich. Seine berufliche Laufbahn begann klassisch in der Küche: Nach seiner Ausbildung zum Koch war er viele Jahre als Küchenchef und Küchendirektor in renommierten Hotels und Resorts in Deutschland und Österreich tätig. Diese intensive Praxiserfahrung prägt bis heute sein Verständnis für Abläufe, Anforderungen und Entscheidungsprozesse in professionellen Küchen.

Seit 2010 ist Sebastian Bross im Vertriebsaußendienst aktiv, unter anderem mit Key-Account-Verantwortung im Foodservice, Fach- und Großhandel sowie im Lebensmitteleinzelhandel. Handelspartner, so Bartscher, profitieren von einem Ansprechpartner, der Küchenpraxis und Marktwissen überzeugend verbindet ? lösungsorientiert, partnerschaftlich und mit klarem Blick für den Bedarf der Profiküche. Nachfolge im Verkaufsgebiet Ost

Joel Nachtigall übernimmt das Verkaufsgebiet Ost und tritt damit die Nachfolge von Frank Toepffer an, der nach vielen erfolgreichen Jahren im Vertrieb in den wohlverdienten Ruhestand geht. Bartscher dankt Frank Toepffer für sein langjähriges Engagement, seine Verlässlichkeit und die vertrauensvolle Zusammenarbeit mit Handel und Planung.

Nachtigall bringt eine fundierte kaufmännische Ausbildung sowie breite Erfahrung im Großhandels- und Systemgeschäft mit. Nach seiner Ausbildung zum Groß- und Außenhandelskaufmann absolvierte er die Weiterbildung zum staatlich geprüften Betriebswirt mit Schwerpunkt Marketing. Berufliche Stationen im Einkauf, im Außendienst sowie in der Key-Account-Betreuung ? zuletzt mit Fokus auf die Beratung von Großküchen, Fachplanern und Großkunden ? bilden die Basis für seine neue Aufgabe.

Mit seinem strukturierten Ansatz, seinem Verständnis für komplexe Küchenprozesse und seiner ausgeprägten Beratungskompetenz, so Bartscher, stehe Nachtigall für Kontinuität, Verlässlichkeit und eine partnerschaftliche Weiterentwicklung der bestehenden Kundenbeziehungen im Verkaufsgebiet Ost.