

MENSCHEN & KARRIEREN

Verkauf gestärkt



Fabio Ferele / Foto: temp-rite

Fabio Ferele ist bei temp-rite International ab sofort Key-Account-Manager für den Care- und Catering-Markt, Daniel Manteufel besetzt die Position des Gebietsleiters West. Das Unternehmen stärkt somit seine Verkaufsorganisation für den nationalen Markt und den Export.

Um strategische Geschäftsfelder noch intensiver zu betreuen, wurde mit Fabio Ferele eine personelle Besetzung aus dem eigenen Unternehmen realisiert. Hintergrund ist der Wechsel von Stefan Mühlbauer zum Vertriebsleiter Deutschland, er war zuvor Key-Account-Manager für den Care- und Catering-Markt. Die Besetzung dieser Funktion mit dem 44-jährigen Ferele lag auf der Hand, so Mühlbauer, „denn Fabio Ferele hat sich durch seine langjährige Tätigkeit als Gebietsleiter ein profundes Fachwissen aufgebaut und verfügt über ein exzellentes Netzwerk in der Branche“. Darüber hinaus übernimmt der Kaufmann auch die Funktion als Export-Manager.

Das Bremer Unternehmen für Speisenverteilssysteme hat die Gebietsleitung West mit Daniel Manteufel neu besetzt. Der 35-Jährige verfügt über langjährige Vertriebs Erfahrung und war unter anderem für Deutsche See tätig. Manteufel wurde durch eine viermonatige Einarbeitungsphase intensiv von seinem Vorgänger Fabio Ferele auf seinen neuen Aufgabenbereich vorbereitet.