MENSCHEN & KARRIEREN

Verkaufsprofis für den Norden

Roberto Grasso (links) und Sebastian Wendel / Fotos: Roberto Grasso / Sebastian Wendel

Seit Anfang August wird bei ascobloc das Verkaufsgebiet im Norden Deutschlands durch die beiden erfahrenen Verkaufsprofis Roberto Grasso und Sebastian Wendel betreut.
Roberto Grasso ist bereits seit September letzten Jahres als Vertreter für ascobloc tätig. Der studierte Betriebswirt verfügt über mehr als zehn Jahre Berufserfahrung in der Branche. Grasso war unter anderem im Gerätevertrieb und in der Küchenplanung bei verschiedenen Herstellern und im Fachhandel für Großküchentechnik tätig sowie in den Bereichen Einkauf, Kundendienst und Administration.
Sebastian Wendel ist neu bei ascobloc, aber nicht im Unternehmensverbund. Der gelernte Koch ist seit April 2017 bei der zum Verbund gehörenden Firma AlexanderSolia als Außendienstmitarbeiter tätig. Davor war er bei Palux beschäftigt. Durch seine Tätigkeiten in den Bereichen Kundenakquise und -betreuung sowie der Planung von Großküchenprojekten inklusive Anwendungsberatung besitzt er sehr gute Voraussetzungen für den Verkauf des kompletten ascobloc Produktprogramms.